



DESARROLLO DE SISTEMAS FINANCIEROS



DESAFÍOS

El crecimiento económico depende en gran medida del desempeño de un sector financiero eficiente. Las instituciones financieras eficaces que ofrecen servicios confiables proporcionan una base sólida y sostenible para el desarrollo económico de un país. La creación de un marco legal y regulatorio favorable es una condición previa general en este contexto.

GFA Consulting Group implementa proyectos y desarrolla capacidades en países en desarrollo y mercados emergentes. Nuestros expertos tienen por objetivo desarrollar instituciones financieramente autosostenibles y mejorar continuamente su desempeño. Promovemos rutinas bancarias sólidas y gestión de operaciones de acuerdo con las mejores prácticas de la industria y las normas internacionales. Los equipos de GFA se centran en la creación de capacidades internas para garantizar efectos duraderos y de despliegue.

SERVICIOS DE GFA

GFA fomenta el desarrollo de instituciones financieras eficaces que prestan servicios a las micro, pequeñas y medianas empresas de manera sostenible. Ofrecemos asistencia personalizada en los campos descritos a continuación.

Servicios de asesoramiento bancario – El enfoque de GFA comienza con la reorganización y la reforma de las instituciones financieras. Esto incluye la planificación estratégica y empresarial, la gestión de riesgos y el desarrollo de los recursos humanos.

Financiación de las PYME – Nuestros expertos siguen un enfoque global en la financiación de las PYME. Este enfoque incluye la instalación de unidades especializadas de PYME, el desarrollo de productos, el establecimiento de técnicas de puntuación de crédito y sistemas de información en materia de gestión.

imiento de técnicas de puntuación de crédito y sistemas de información en materia de gestión.

Financiación agrícola y rural – Reconocemos la complejidad de la financiación agrícola y rural debido a los altos costos de transacción y el perfil de riesgo particular. Nuestros expertos ofrecen soluciones innovadoras y personalizadas para mejorar el acceso de los empresarios rurales y agrícolas a los servicios financieros.

Financiamiento verde (Green finance) – Ayudamos a las instituciones financieras en el establecimiento de la financiación de energías renovables y eficiencia energética como un segmento de negocio rentable. Además, GFA apoya el desarrollo de productos y tecnologías de préstamo innovadores.



Ejemplos de proyectos:

WWW.GFA-GROUP.DE/PROJECTS

CONTACTO

GFA Consulting Group GmbH
Ulla Törnroos
Tel.: +49 (0) 40 60306-190
E-mail: ulla.toernroos@gfa-group.de
Eulenkrußstraße 82 | 22359 Hamburgo
Alemania
www.gfa-group.de

FINANCIACIÓN PARA PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS



DESAFÍOS

Que las pequeñas y medianas empresas (PYMES) son el eje central del desarrollo económico es un hecho reconocido por todos. Aunque las PYMES puedan ser pequeñas por separado, el conjunto del sector de las PYMES poco a poco ha ido surgiendo como un agente económico predominante y un motor del crecimiento en numerosos países. Las PYMES crean y mantienen más de dos terceras partes del empleo de todo el mundo. El sector goza de un gran reconocimiento por estabilizar las condiciones económicas, favorecer el desarrollo de las comunidades y fomentar la innovación.

A pesar de ser reconocidas como una prioridad para la mayoría de las economías en desarrollo, las PYMES tienen menos probabilidades de obtener préstamos bancarios que las grandes corporaciones. Por lo tanto, es necesario ampliar su acceso a los servicios financieros convencionales y desarrollar fuentes de financiación alternativas.

CONCEPTOS Y SERVICIOS DE GFA

El departamento de Desarrollo de sistemas financieros de GFA apoya a los bancos y a las entidades financieras especializadas en todo el mundo. Los instrumentos disponibles abarcan desde la financiación de deudas convencional hasta las técnicas de financiación híbridas y la inversión en renta variable. Nuestro objetivo es desarrollar e implantar unos servicios financieros eficaces e innovadores basados en una estrategia de propuesta de valor adaptada específicamente a los clientes de PYMES. Tomamos medidas para aumentar los conocimientos financieros de los clientes de PYMES, mejoramos las capacidades de los agentes empresariales y comerciales en toda la cadena de suministro y hacemos especial énfasis en nuestro apoyo a las

mujeres en los negocios. La aplicación de estos principios forma parte de nuestro enfoque sistémico en lo referente a la financiación de las PYMES, que combina unos conocimientos financieros expertos con el apoyo del sector privado y el desarrollo de las capacidades.

Nuestros servicios se basan en un conocimiento exhaustivo de la oferta y la demanda de los mercados financieros. Nuestras soluciones, innovadoras y de eficacia demostrada, se derivan de las correspondientes áreas de negocio estratégicas de GFA, que abarcan tanto el desarrollo del sector privado, comercial, agrícola y rural como las energías renovables.

Finalmente, el Desarrollo de sistemas financieros de GFA se centra en el desarrollo de una cartera de PYMES rentable con las entidades financieras colaboradoras. Nuestros servicios engloban el desarrollo de productos, la mejora del marketing y la gestión de procesos. Favorecemos la introducción de tecnologías crediticias o de inversión sencillas, velamos por que se haga un uso eficiente de los sistemas de información de gestión y nos encargamos de la gestión de riesgos específica para las PYMES. Además, contribuimos a la integración de mecanismos de asistencia tales como sistemas de garantía, agentes de apoyo de la cadena de valor y estructuras de fondos públicas o privadas. Dado que desarrollar las capacidades con la máxima calidad es un requisito previo necesario para la sostenibilidad de estas medidas, basamos nuestro fomento de la capacidad en una combinación de la orientación práctica en el trabajo y de la formación en aulas derivada de unos novedosos principios de educación para adultos interactiva.



AGRICULTURA Y FINANZAS RURALES



DESAFÍOS

La agricultura es uno de los sectores económicos más importantes y el mayor empleador en los países del Sur. Tres de cada cuatro personas pobres de los países en desarrollo viven en zonas rurales y la mayoría depende directa o indirectamente de la agricultura para su subsistencia. El desarrollo agrícola sigue siendo el principal catalizador de la progresión económica, la creación de empleo, la seguridad alimentaria y la reducción de la pobreza. A pesar de su importancia crucial para la mayoría de las economías en desarrollo, la productividad agrícola y la inversión en la agricultura se mantienen en niveles bajos, a menudo debido al limitado acceso a los servicios financieros. Sin acceso a financiación formal para mejorar la tecnología y los insumos, muchos agricultores y empresas agrícolas tienen que conformarse con ciclos de producción de baja inversión y de bajo rendimiento. Instrumentos financieros apropiados utilizados en el momento adecuado podrían estimular una mayor eficiencia, mejorar la calidad del producto y, en consecuencia, aumentar los ingresos de la población rural. A pesar de la creciente demanda, las instituciones financieras de los países en desarrollo a menudo no ofrecen productos adecuados y dudan en expandirse al sector agrícola. Esta tendencia se explica por los altos costos de transacción, la asimetría de la información y la vulnerabilidad general del sector a eventos externos tales como condiciones climáticas extremas, cambio climático o enfermedades.

CONCEPTO Y SERVICIOS DE GFA

Durante más de 30 años GFA ha sido conocida como una empresa de consultoría líder en el desarrollo agrícola y rural en todo el mundo. Para dominar tareas complejas en mercados y entornos cambiantes, GFA apoya a sus clientes en el desarrollo y la implementación de soluciones innovadoras hechas a medida.

Nuestro enfoque holístico combina un sólido conocimiento del sector agrícola y financiero con servicios de inteligencia de mercado y desarrollo empresarial. Las áreas de negocio estratégicas de GFA, "Desarrollo Agrícola y Rural" y "Desarrollo de Sistemas Financieros", trabajan en estrecha colaboración para apoyar a sus clientes agrícolas en su camino hacia la rentabilidad y a las instituciones financieras para llegar a sus clientes en las zonas rurales. Por un lado, GFA apoya a las instituciones financieras en el desarrollo de una mejor comprensión de las necesidades financieras y los riesgos comerciales de las pequeñas empresas agrícolas. Ayudamos a los bancos en la creación de productos financieros innovadores, la exploración de nuevos canales de distribución, el desarrollo de los procedimientos de gestión de riesgos y en la formación de personal en la prestación de crédito para el sector rural. Por otro lado, GFA apoya a pequeños agricultores y empresas agrícolas con educación financiera y agrícola, promoviendo cadenas de valor, vínculos de mercado y esquemas de subcontratación, teniendo en cuenta las implicaciones ambientales y sociales.

Basados en la experiencia de muchos años de GFA en los campos de desarrollo agrícola y la financiación de pequeñas empresas, hemos desarrollado un conjunto de herramientas de crédito agrícola probadas en la práctica, conceptos y metodologías de capacitación que aseguran la aplicación de las mejores prácticas. Esto nos da la oportunidad de ofrecer a nuestros clientes y socios soluciones personalizadas basándose en soluciones de gestión de la información de vanguardia.



FINANCIAMIENTO VERDE



DESAFÍOS

Las economías de los mercados emergentes necesitan cada vez más depender de fuentes de energía renovables, así como implementar medidas destinadas a incrementar la eficiencia energética (EE) y la eficacia de los recursos frente al aumento de precios de energía y a la posible escasez de la misma. Instalaciones de generación obsoletas deben ser actualizadas con el fin de evitar pérdidas de energía y garantizar un suministro de energía constante a pesar de la creciente demanda. Mientras tanto, los usuarios finales siguen utilizando equipamiento y tecnologías anticuados que dan como resultado más desperdicio de energía y emisiones de CO₂. La experiencia muestra que las inversiones en energías renovables (ER) así como en eficiencia energética y de recursos en una escala más amplia son la forma más ventajosa de ahorrar energía, recursos y costos. Estas inversiones típicamente tienen períodos de recuperación cortos, tasas de retorno atractivas y con frecuencia el servicio de la deuda puede ser cubierto por el ahorro de costes. Teniendo en cuenta el aumento de los precios de la energía y los recursos en todo el mundo, las empresas que hoy reconocen la importancia de la eficiencia energética y de los recursos tendrán mañana una ventaja competitiva. Aunque se reconoce ampliamente la importancia de la eficiencia energética en el sector industrial y residencial, así como las energías renovables para la generación de electricidad en red y fuera de la red, muchas instituciones de financiación comercial siguen dudando en financiar las ER y proyectos de eficiencia energética y de recursos. Otros obstáculos impidiendo la financiación de este tipo de proyectos incluyen marcos legislativos y reglamentarios, en particular para el desarrollo de ER, la falta de incentivos económicos debido a tarifas de energía reguladas artificialmente bajas, las limitadas capacidades locales para preparar y evaluar propuestas de proyectos, y la falta general de conocimiento sobre los beneficios de la aplicación de estas medidas. Además, muchos bancos no están familiarizados con las ER y la financiación de la eficiencia

energética y de los recursos, y perciben que los préstamos a estos sectores representan más bien un riesgo que un medio para diversificar su cartera.

CONCEPTOS Y SERVICIOS DE GFA

El departamento de Desarrollo de Sistemas Financieros de GFA apoya a las instituciones financieras asociadas locales en el lanzamiento y comercialización de instalaciones de ER y de eficiencia energética y de recursos, y ayuda en el desarrollo de las respectivas actividades de préstamo como un negocio bancario sostenible. Nuestros expertos ofrecen conceptos probados en campo, asegurando la aplicación de las mejores prácticas en materia de financiación de ER y de eficiencia energética y de recursos.

Marketing – GFA asegura una puesta en marcha oportuna de la instalación y prepara un concepto de marketing con las instituciones financieras asociadas. Esto incluye una página web de la instalación de fácil uso y bien diseñada, el trabajo con los medios de comunicación y materiales promocionales tales como folletos, catálogos y estudios de casos. También ofrecemos apoyo para revisar la cartera e identificar posibles subprestarios en la base de datos de clientes existentes, organizar eventos públicos para atraer nuevos clientes y gestión de relaciones con los grupos de interés.

Identificación de proyectos y desarrollo de la cartera – GFA apoya a las empresas y entidades públicas en la identificación de las pérdidas de energía, en la realización de las evaluaciones y la identificación de soluciones técnicas. Nuestros expertos ayudan en la búsqueda de proveedores, en la evaluación técnica y financiera de los proyectos, y en la preparación de propuestas de proyectos financiables, tanto de forma independiente como en cooperación con los socios del consorcio.

Creación de capacidades – GFA ofrece y organiza capacitación y transferencia de competencias a las partes interesadas. Los módulos normalizados de capacitación para funcionarios de los bancos incorporan técnicas de ventas, revisión de la cartera, evaluación de proyectos y análisis de riesgos. El personal técnico está capacitado en auditoría de energía y gestión de proyectos.

Gestión de proyectos – GFA moviliza equipos de expertos altamente cualificados adaptados a las necesidades específicas de cada proyecto. Los consultores de GFA coordinan y siguen de cerca las actividades del proyecto e implementan la transferencia de conocimientos de programas similares, reflejando la clave del enfoque de la empresa a las ER y la financiación de la eficiencia energética y de los recursos.