

Ви повинні стояти за кермом успішних інновацій, якщо

- Ви представляєте одне МСП або консорціум МСП
- Ви маєте радикально інноваційну ідею, цінну для ринку ЄС
- Ви хочете, щоб ваш бізнес розвивався в Європі і за її межами

однак, вам все ще потрібна підтримка на шляху від ідеї до ринку, на кшталт

- Фінансування для перетворення ідеї у новаторський продукт, сервіс чи модель, що працює?
- Стратегія, навички або компетенція для успішного експорту вашої інновації?
- Розширення на європейському рівні вашої інноваційної діяльності, що може допомогти вийти на новий ринок та фінансові можливості?

Скористайтесь Інструментом для МСП, 3 млрд. євро на період 2014–2020 рр. для підтримки найкращих європейських інноваційних МСП!

- Відвідайте Портал для учасників Горизонт 2020 і визначте тематику для вашого МСП
- Підготуйте короткий бізнес-план
- Найкращі ідеї отримують фінансування та підтримку ЄС після незалежної оцінки

Інструмент для МСП – нова ініціатива в межах програми Горизонт 2020, рамкової програми ЄС з досліджень та інновацій.

Схема застосування інструменту фінансування малого та середнього бізнесу

Фаза 1 Концепція Оцінка доцільності реалізації	Фаза 2 Інноваційний проект	Фаза 3 Комерціалізація
– оцінка доцільності концепції; – оцінка ризиків; – режим інтелектуальної власності; – пошук партнерів;	– розробка, прототип, випробування; – нова ідея, яка може бути запущена на ринок; – стратегія комерціалізації;	– доступ до приватних фінансів; – підтримка через мережі навчання, розповсюдження результатів;
Обсяг фінансування: до 50 тис. євро Тривалість: 6 місяців Оцінка: 2 оцінювача, 4 тижні – пройшов/не пройшов, без зворотного зв'язку Час до гранту: 8 – 12 тижнів	Обсяг фінансування: від 0,5 до 2,5 млн євро Тривалість: 12 – 24 місяці Оцінка: 3 оцінювача, одностайне рішення, зворотній зв'язок надається Час до гранту: максимум 150 днів	Не фінансується

Інструмент для МСП пропонує:

- Фінансову підтримку для розвитку інноваційної ідеї на початковому етапі
- Легку бізнес-підтримку та навчання від дизайну до ринку на основі бізнес-плану
- Інформаційний супровід для визначення та залучення приватних інвесторів

Інструмент для МСП – це поштовх для вашого бізнесу!

Детальна інформація: www.bit.ly/SME_instrument
www.ec.europa.eu/easme/en/horizons-2020-sme-instrument



Більше інформації про умови виходу на ринок ЄС – у розширеному буклеті на сайті www.eu-ua.org

Матеріал підготовлено Офісом Віце-прем'єр міністра з питань європейської та євроатлантичної інтеграції України за кошти проекту ЄС «Підтримка впровадження Угоди про асоціацію між Україною та ЄС»

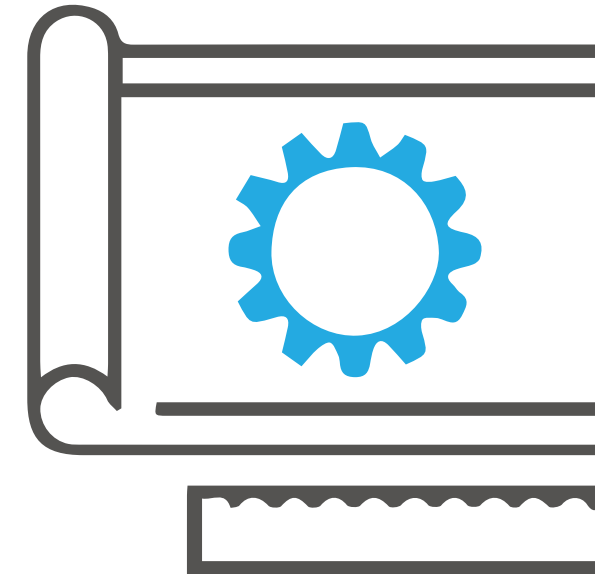


Проект фінансується
Європейським Союзом



Офіс Віце-прем'єр міністра
з питань європейської та
євроатлантичної інтеграції України

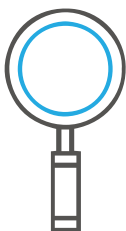
HORIZON 2020 – інструмент для малого та середнього бізнесу



ІНСТРУМЕНТ ДЛЯ МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ

ФАЗА 1

Грант на 50.000 євро + тренінги



Концепція
Оцінка доцільності
Від ідеї до концепції

Фінансування надається для вивчення та оцінювання технічної обґрунтованості та комерційного потенціалу інноваційного прориву у своїй галузі. Наприклад, це може бути оцінка ризиків, дослідження ринку або керування інтелектуальною власністю нового продукту, послуги або нового застосування існуючих технологій.

Проект має бути пов'язаний з вашою бізнес-стратегією.

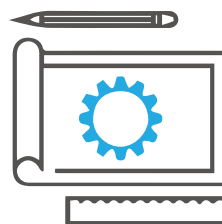
Підтвердження концепції

- Підтвердження технічної та комерційної життєздатності
- Визначення ризиків
- Розробка дизайну
- Розробка пілотного використання

6 місяців

ФАЗА 2

Грант від 0,5 до 2,5 млн. євро



Демонстрація
Прототип для ринку
Від концепції до прототипу

Фінансування надається інноваційним проектам, підкріплених стратегічним бізнес-планом та техніко-економічним обґрунтуванням (яке може бути, але необов'язково, виконаним у рамках Фази 1 проекту, профінансованого через інструмент МСП). У виняткових випадках фінансування може іноді бути доступним для проектів, більше спрямованих на дослідження, ніж на інновації. Це має бути зазначено у відповідній темі конкурсу.

Види заходів

Демонстрація комерційного потенціалу

- Прототип, тестування
- Пілотне використання
- Масштабування
- Розробка програми

1 – 2 роки

ФАЗА 3

Ризикове фінансування



Комерціалізація
Від прототипу до виходу на ринок

Підтримка інвестиційної готовності, допомога з доступом до ризикованого фінансування і клієнтів, а також послуг Європейської мережі підприємств допоможуть бізнес – комерціалізації інновацій як результату Фази 2.

Вихід на ринок

- Марка якості ЄС
- Вікно для МСП у фінансових інституціях ЄС (EIB/EIF)
- Тренінг для інвестиційної готовності